

Anmeldung als Partner

Bitte unterschreiben Sie diesen Partnerbogen und senden Sie ihn mit Ihrer Gewerbeanmeldung oder Ihren Handelsregisterangaben an die Fax-Nr. 05251 18040-39.

Angaben zu Ihrem Unternehmen	
Firma	Geschäftsführer
Straße	Homepage
PLZ, Ort	Ansprechpartner
Telefon	E-Mail
Fax	Gewerbeschein/ Handelsregistereintrag
Anzahl der Beschäftigten insgesamt	
Anzahl der Verkäufer	Anzahl der Techniker
Ladenlokal	<input type="checkbox"/> Nein <input type="checkbox"/> Ja > Größe des Ladenlokals:
Softwarehaus	<input type="checkbox"/> Nein <input type="checkbox"/> Ja
Systemhaus	<input type="checkbox"/> Nein <input type="checkbox"/> Ja
Für welche Produkte sind Sie bereits autorisiert?
Umsatz mit Firmenkunden:	<input type="checkbox"/> unter 50 000 € <input type="checkbox"/> über 50 000 € <input type="checkbox"/> über 200 000 € <input type="checkbox"/> über 500 000 €
Anzahl der Mitarbeiter, die Internet und E-Mail nutzen:	<input type="checkbox"/> bis 5 <input type="checkbox"/> bis 10 <input type="checkbox"/> bis 15 <input type="checkbox"/> bis 20 <input type="checkbox"/> bis 50 <input type="checkbox"/> bis 150 <input type="checkbox"/> mehr als 150
Wichtig: Ich/ Wir möchten(n) Informationen etc. von Ihnen per E-Mail erhalten:	<input type="checkbox"/> Nein <input type="checkbox"/> Ja
Ich habe die Richtlinien und AGBs gelesen und erkenne diese als vereinbart an. Mit meiner Partnerschaft gehe ich keine Verpflichtungen ein. Die Vertragsbedingungen auf den nachfolgenden Seiten erkenne ich mit meiner Unterschrift an. Es entstehen mir keine Kosten.	
Datum:	Unterschrift, Stempel
.....

Die OctoGate Partnerschaft wird auf Basis folgender Vertriebsvereinbarungen geschlossen:

§ 1 Zweck und Gegenstand des Vertrages

Dieser Vertrag regelt die Bedingungen zwischen der OctoGate IT Security Systems GmbH, Technologiepark 32, D-33100 Paderborn (nachfolgend Hersteller genannt) und dem folgendem Vertriebspartner:

(nachfolgend Reseller genannt).

Bei Erfüllung der hier vereinbarten Bedingungen trägt der Reseller den Titel „autorisierter Partner für den Vertrieb von OctoGate Security Produkten“.

Die jeweils aktuellen Allgemeinen Geschäftsbedingungen (siehe Internetseite) der OctoGate IT Security Systems GmbH sind Bestandteil dieses Vertrages. Der Reseller bestätigt mit seiner Unterschrift den Inhalt gelesen zu haben und akzeptiert diese als Bestandteil dieses Vertrages.

§ 2 Leistungen des Resellers

Der Reseller hat die Aufgabe, Kunden für die Produkte der OctoGate IT Security Systems GmbH zu gewinnen. Der Hersteller verpflichtet sich, sämtliche Support- und Service-Leistung gegenüber den Kunden des Resellers zu gewährleisten. Alle vom Hersteller angebotenen Erweiterungen der OctoGate sollen den Kunden des Resellers regelmäßig angeboten werden.

Eine Präsentation der OctoGate bzw. Verlinkung zur Internetseite www.octogate.de auf der Internetseite des Resellers (vorzugsweise auf der Startseite) ist seitens des Herstellers ausdrücklich erwünscht. Entsprechende Vorlagen kann der Reseller im Partnerbereich der Webseite herunterladen oder anfordern.

§ 3 Leistungen durch den Hersteller

Der Hersteller gewährt dem Reseller kostenlose Unterstützung bei der Einrichtung, Konfiguration, Fehlersuche der OctoGate Produkte sofern der Kunde einen Managed Service Vertrag abgeschlossen hat. Bei zertifizierten Resellern gilt dies auch, wenn der Reseller für seine Endkunden eine Configuration Service Vertrag abgeschlossen hat. Sollte der Reseller darüber hinaus Dienste des Herstellers in Anspruch nehmen, die nicht unmittelbar mit den OctoGate Produkten zu tun haben, es sich also z.B. um Konfigurationsprobleme im Netzwerk des Endkunden handeln, so wird diese Leistung mit EUR15,- je angefangen 15 Minuten in Rechnung gestellt. Jeder zertifizierte Reseller, der für seinen Kunden einen Configuration Service mit der OctoGate abschließt, erhält kostenlos einen VPN Wartungsschlüssel. Auf Geräte, die ausschließlich für den Eigenbedarf benötigt werden (nicht für Kunden im Rechenzentrum des Resellers), können zu Sonderkonditionen (NFR Preisliste) erworben werden. Der Hersteller stellt alle wichtigen Informationen im Partnerbereich zur Verfügung. Der Hersteller unterstützt den Reseller bei konkreten Kundenanfragen.

§ 4 Reseller Vergütungen und Konditionen

Die empfohlenen Händler Einkaufspreise sind der jeweils aktuellen Preisliste zu entnehmen. Preisänderungen werden mit einer Frist von 30 Tagen vor dem Änderungsdatum per Email mitgeteilt. Es fallen für den Reseller im Vorfeld keinerlei Kosten an. Nach Registrierung einer OctoGate Firewall durch den Reseller im Auftrag seiner Kunden gilt Folgendes:

1. OctoGate IT Security Systems GmbH rechnet die bestellten Produkte ausschließlich über den Reseller ab.
2. Die Registrierung wird über den Reseller vorgenommen bzw. erfolgt automatisch bei der Installation.
3. Vertragspartner bei dem Lizenzvertrag, dem Update Service und dem Managed Service sind die Octogate IT Security Systems GmbH und der Endkunde. Mit jedem Verkauf an einen Business Kunden sind folgende Daten an die OctoGate IT Security Systems GmbH zu senden: Name des Kunden, dessen Anschrift, Telefon, Fax und E-Mail Adresse und ein Ansprechpartner beim Kunden. Beim Privatkunden erfolgt diese Abfrage bei der Installation.

§ 5 Abnahmeverpflichtung

Es bestehen keine Abnahmeverpflichtungen oder Mindestbestellmengen.

§ 6 Bonusprogramm

Der Hersteller vergütet die OctoGate-Umsätze (Hardware und Optionen ohne Managed Service) des Resellers am Ende eines Jahres wie folgt:

- Ab 30.000,- EUR/p.a.: Bonuszahlung zum Jahresende 2% des Jahresumsatzes
- Ab 60.000,- EUR/p.a.: Bonuszahlung zum Jahresende 3% des Jahresumsatzes
- Ab 120.000,- EUR/p.a.: Bonuszahlung zum Jahresende 4% des Jahresumsatzes

§ 7 Werbung

Die OctoGate IT Security Systems GmbH ist berechtigt, nach vorheriger Abstimmung und schriftlicher Zustimmung des Resellers, dessen Kunden direkt mit Informationen über das Unternehmen OctoGate IT Security Systems GmbH, Produktneuerungen sowie Updates zu deren Produkten zu informieren. Ergeben sich aus diesen Aktivitäten indirekt oder direkt Umsätze, verpflichtet sich die OctoGate IT Security Systems GmbH dazu, diese an den Reseller weiterzuleiten bzw. mit dem Reseller abzurechnen, sofern gesichert ist, dass dieser seinen Verpflichtungen nach § 2 dieses Vertrages nachkommt.

§ 8 Gebietsschutz / Gebietseingrenzung

Es besteht kein Gebietsschutz.

§ 9 Verwendung von OCTOGATE Lizenzbestimmungen und Warenzeichen

Der Reseller verpflichtet sich, alle bestehenden oder noch kommenden Vorschriften der von OctoGate IT Security Systems GmbH bezogenen Produkte einzuhalten. Über den Verbleib einzelner Produkte ist Buch zu führen, die Informationen sind aufzubewahren. Der Reseller verpflichtet sich, den Endanwender auf die Vorschriften hinzuweisen. Im Falle einer Geschäftsaufgabe oder im Zuge der Eröffnung des Insolvenzverfahrens sind alle Lizenznehmer der OctoGate IT Security Systems GmbH bekannt zu geben. Mit Abschluss dieses Vertrages wird der Reseller befugt, die ihm zur Verfügung gestellten Warenzeichen der OctoGate IT Security Systems GmbH nach Absprache im Rahmen seiner Geschäftstätigkeit zu benutzen.

§ 10 Kundenschutz

Die OctoGate IT Security Systems GmbH verpflichtet sich, alle Kundendaten des Resellers vertraulich zu behandeln und nicht an Dritte weiterzugeben. Die Einhaltung der Datenschutzbestimmungen wird zugesichert.

§ 11 Dauer dieses Vertrages

Dieser Vertrag wird auf unbestimmte Zeit geschlossen und ist mit einer Frist von 6 Wochen beidseitig ohne Nennung von Gründen zu kündigen. Offene Bestellungen, Lieferungen behalten ihre Gültigkeit. Sollte der Reseller einen Configuration Service betreiben, so erlischt dieser mit der Kündigung. Die OctoGate IT Security Systems GmbH wird den Kunden des Reseller unmittelbar einen Managed Service Vertrag anbieten.

§ 12 Sonstiges

Der Reseller ist nur nach schriftlicher Zustimmung durch die OctoGate IT Security Systems GmbH berechtigt, eine Internet-Domäne, in der der Name „OctoGate“ ganz oder teilweise vorkommt, einzurichten. Nach einer Vertragsbeendigung geht diese Domäne mit allen Rechten und Pflichten in das Eigentum der OctoGate IT Security Systems GmbH über. Alle Änderungen und/oder Ergänzungen dieses Vertrages bedürfen zu ihrer Gültigkeit der Schriftform.

§ 13 Preisgebung und Laufzeit des Managed Service

Der Update Service ist obligatorisch und muss mit jedem Verkauf abgeschlossen werden. Optional besteht die Möglichkeit, für den Endkunden keinen weiteren Service in Anspruch zu nehmen, einen Managed Service mit dem Hersteller abzuschließen oder aber einen Configuration Service des Resellers in Anspruch zu nehmen, welcher dann wiederum einen Configuration Service mit dem Hersteller abschließen muss.

1. Managed und Update Service Dienstleistungen (monatliche Pauschale für Updates und Wartung) unterliegen einer maximalen Preissteigerung der jährlichen Inflationsrate, die von der Deutschen Bundesbank herausgegeben wird. Eine Preissenkung auch bei negativer Inflationsrate entsteht jedoch nicht.
2. Die Mindestlaufzeit des Managed Service beträgt 12 Monate. Der Managed Service kann nach Ablauf der Mindestlaufzeit mit einer Frist von vier Wochen zum Monatsende gekündigt werden. Die Kündigung ist an den Hersteller zu richten.

§ 14 Schlussbestimmungen

Sollte eine Bestimmung dieses Vertrages unwirksam sein oder werden, so berührt dies die Wirksamkeit der restlichen Bestimmungen nicht. Vielmehr gilt an Stelle der unwirksamen Bestimmungen eine dem Zweck der Vereinbarung entsprechende oder zumindest nahe kommende Ersatzbestimmung, die die Parteien zur Erreichung des gleichen wirtschaftlichen Ergebnisses vereinbart hätten, wenn sie die Unwirksamkeit der Bestimmung gekannt hätten.